

鈴木産業 結(yui)通信 vol.11

日本中を熱気の渦に巻き込んだリオ五輪は、その後パラリンピックへとバトンタッチ。国内では初の女性都知事が誕生し、その一挙手一投足に固唾を呑み注目中。8月末から9月初頭には嘗て経験のないほど大型で進路の読めない台風がたて続けに上陸、北海道・東北地方、九州地方に残した脅威の爪痕に未だ油断は出来ません。

そんな目まぐるしい夏、我々石油業界でも激風は起こり、JXと東燃ゼネ統合合意と出光&シェル合併問題の行く末等、業界再編の動きは本格化して来ました。これに伴い燃料油の国内需要減少を続けるSSの今後の建直し問題も深刻になると考えられます。

一方では、日本初となる洗車技能者の証明となる「洗車ソムリエ」にスポットが当てられ、洗車やコーティング技術の世界トップクラスを育て新たなサービス展開を期待させます。燃料電池車・水素スタンド・自動運転システム等々、時流の波が途切れる事のない昨今同業異業問わず、新たなサービスや商材が生まれ続けています。弊社もいち早く新情報を受信し、皆様に発信しながら、様々な取り組みにチャレンジし、成長し続ける企業でありたいと思います。

代表取締役 渡辺 りつ子

JXTG エネルギー誕生へ (JXホールディングスと東燃ゼネラル石油経営統合で合意)



石油元売り最大手のJXホールディングスと33の東燃ゼネラル石油は8月31日、経営統合に最終合意したと発表した。来年4月に発足する持ち株会社の社名は「JXTGホールディングス」とし、社長にはJXH Dの内田幸雄社長(65)、副社長に東燃の武藤潤社長(57)を起用し、今後、製油所の統廃合や重複事業の解消で合理化を進めていく。

系列のガソリンスタンドについては、JXが「エネオス」、東燃は「ゼネラル」「エッソ」「モービル」のブランド名で、全国に計約1万4千カ所を展開している。統合後も両社のブランドは当面維持する方針。売上高は単純合算で11兆円に達し、ガソリン販売シェアは50%を超える規模になる。

JXH Dの内田社長は「単独ではなし得ない事業改革をやらないと生き延びていけない」と強調した。

環境デーなごや 2016



9月17日、久屋大通公園を会場に環境デーなごやが開催され、愛知県LPガス協会では今年もLPG自動車の展示を実施しました。当日はアンケートを850名の方にして頂きました。

写真は日産シビリアン。子連れの来場者にはこの幼稚園バスが人気でした。

このLPGバイフューエル車はガソリンとLPGを併用しているため、ガソリン車に比べて航続距離が長くなります。

この他にも、マツダのアクセラや三菱自動車のミニキャブなど多様なラインナップがあります。営業車両や運搬車両に最適です。災害対策用のバルクが好評で、国からの補助金が出るケースもあり、LPガスは企業のBCP対策でも注目を浴びています。

福島県 須賀川ガス に行ってきました!



7月20日、福島県須賀川市に本社を置く須賀川ガス株式会社を訪れました。同社はSSを10ヶ所運営するとともに、地元でのLPガス事業を基盤として、酒類の販売やフィットネスクラブ(カーブス)の運営も手がけるなど多彩な展開をし

ています。4月の電力自由化では東北地方で真っ先に登録事業者に名乗りを上げました。

同社は70箇所にも及ぶ太陽光発電所から自社電力を調達し、産業用、一般家庭用に供給しており、お客様を増やしています。直売にあたっては補完電力の調達やシステム構築など大きなリスクを伴いますが、果敢に挑戦する姿勢に、地場エネルギー事業者の覚悟を見た思いがしました。

電力自由化から半年、業界全体を見てもスイッチングはまだまだ進んでいないのが現状ですが、ガスの自由化も目前に迫っており、選択肢の増える一般家庭においてもエネルギーについて改めて考える機会が増えるように思います。

写真は橋本直子副社長



「タイヤキャンペーン」ありがとうございました!



7月15日～8月31日まで実施していたタイヤキャンペーンですが、おかげさまで大好評のうちに終わることができました。当SSでは7,8月タイヤ需要が伸び悩んでおりましたが、前年を大きく上回る本数を販売させていただくこととなりました。本当にありがとうございました。もちろん、キャンペーンに限らず空気圧の無料点検や、ローテーション、ホイールを含む交換を行っています。今後ともよろしく願いいたします。



スタッフ募集中!!

当社では現在、SSスタッフと本社事務スタッフを募集しています。詳しくはお問い合わせください。次世代の担い手、お待ちしております!

□SSスタッフ(アルバイト)

- ・業務内容 給油、洗車、軽作業等
- ・営業時間 平日 8:00～20:00 土曜 8:00～18:00 日祝日休み
- ・勤務時間 上記のうち9:00～11:00、16:00～18:00等1日2時間～、週2日以上から受け付けます。
- ・時給 900円～(交通費支給、昇給あり) ・要自動車普通免許、未経験者歓迎

□営業(正社員登用あり)

- ・業務内容 主に法人営業(石油製品全般・LPガス、ルート営業含む)
- ・営業時間 平日 8:30～17:00
- ・給与条件 月額200,000円～300,000円(各種手当あり)

〒456-0004 名古屋市熱田区桜田町 20-27

株式会社 鈴木産業

編集:取締役事業統括部長 渡邊 裕介

URL <http://szk-sangyo.co.jp/>

本社 052-871-5161

池内町SS 052-871-5165

お問い合わせ:y-watanabe@szks.jp